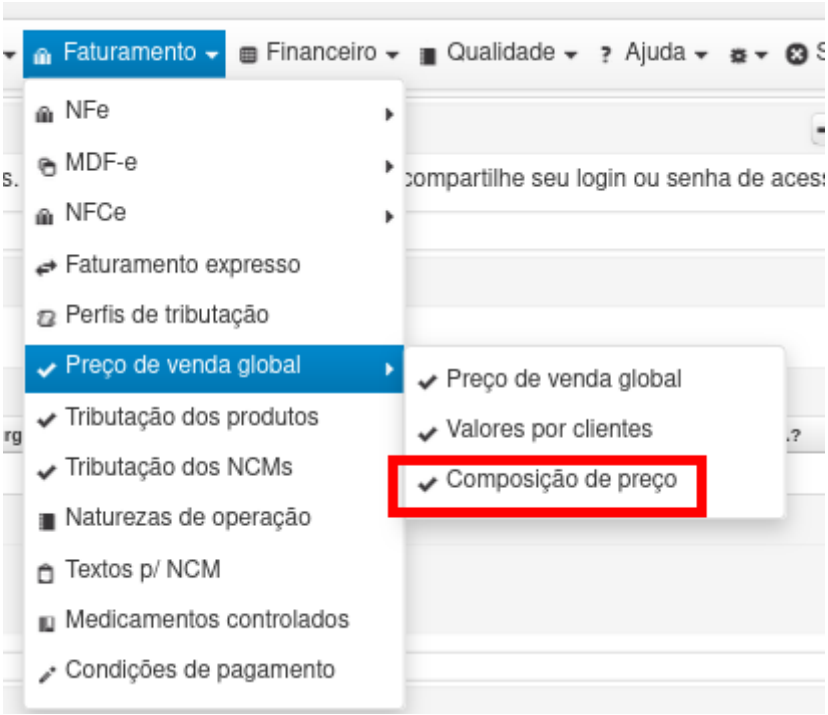
Composição de preço

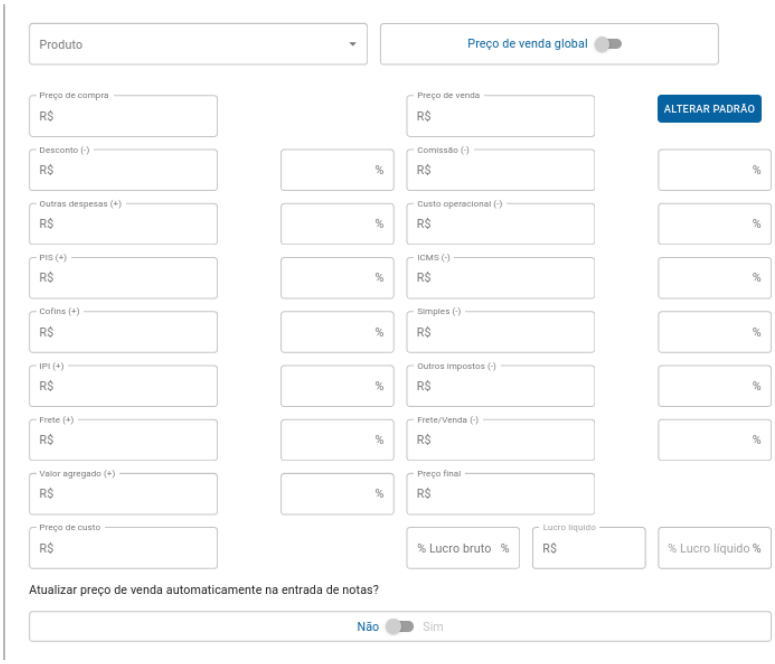
Caminho

Faturamento > Preço de venda Global > Composição de Preço



Função

Determinar o preço de compra e o preço de venda de seu produto, calculando a margem de sua lucratividade.



Componentes

Produto

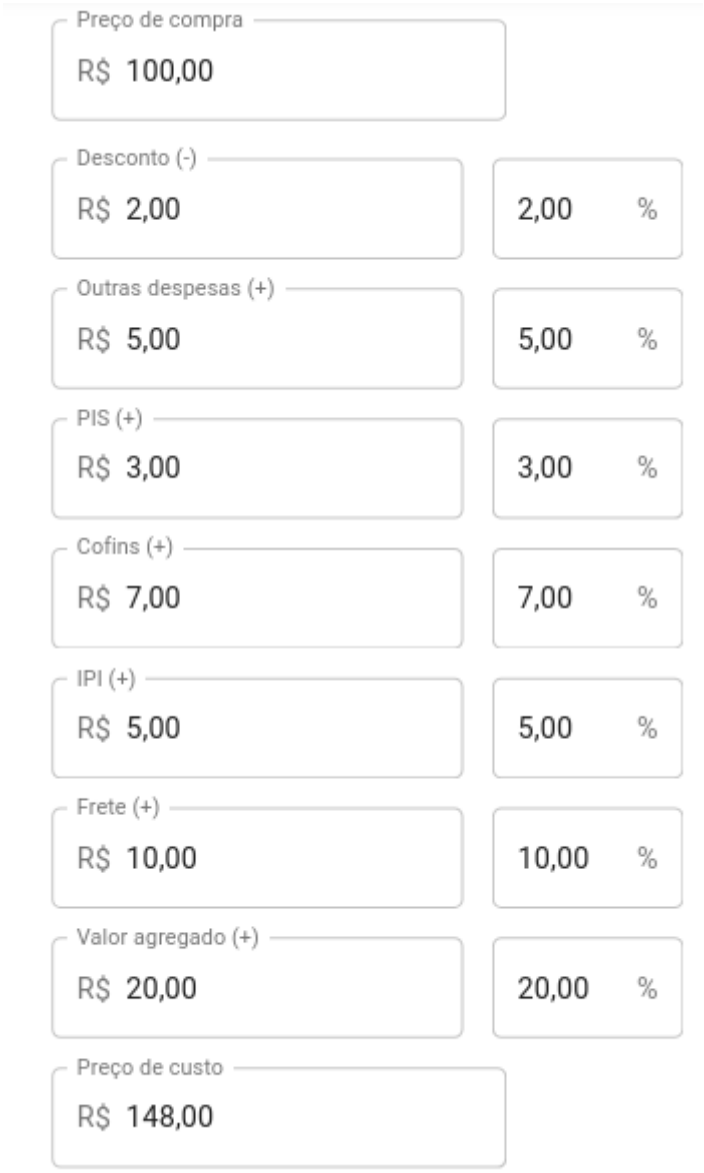
Primeiro defina qual produto irá estabelecer o preço



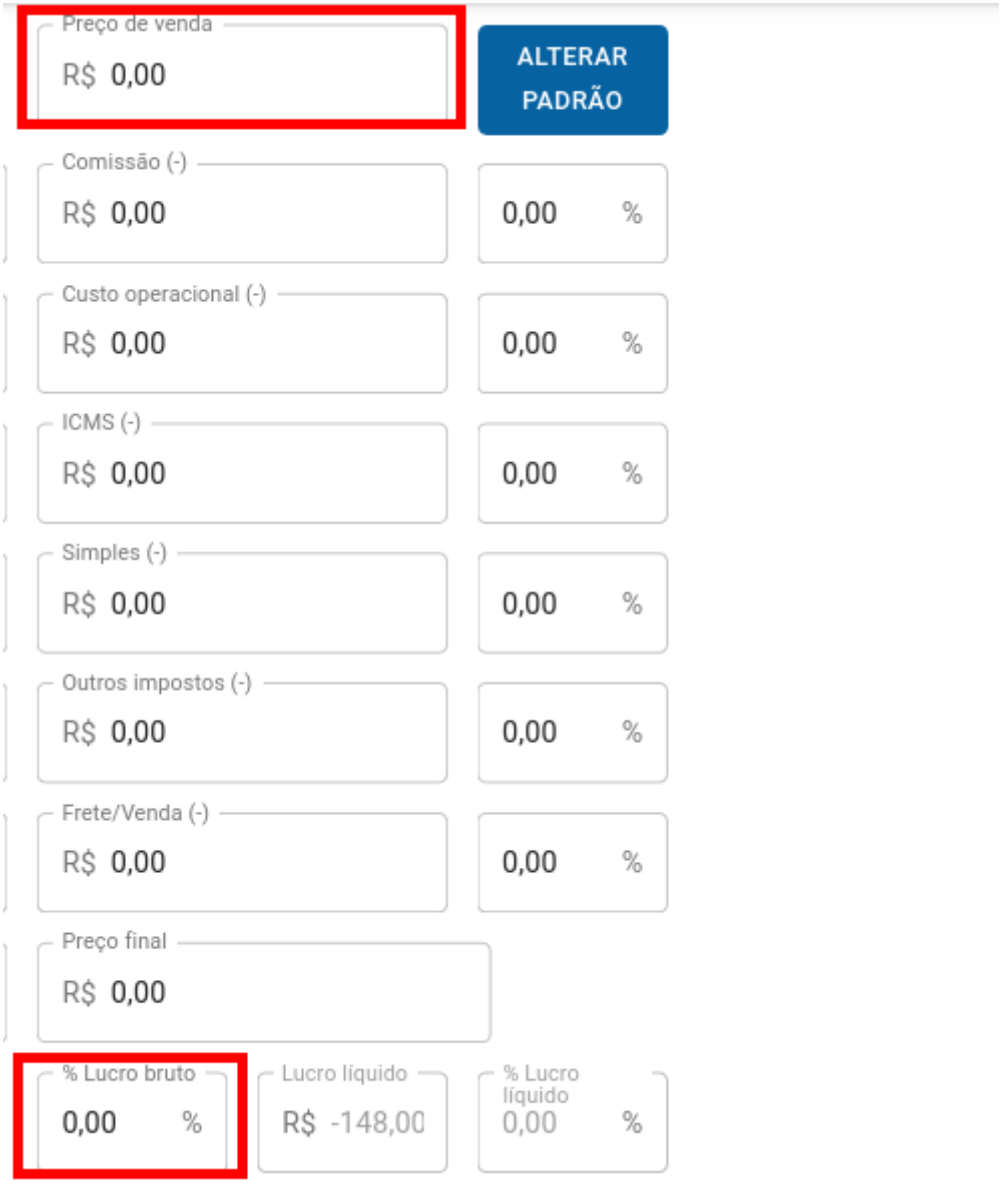
Estabeleça quais serão os valores que irão compor o custo do produto.



Segue exemplo



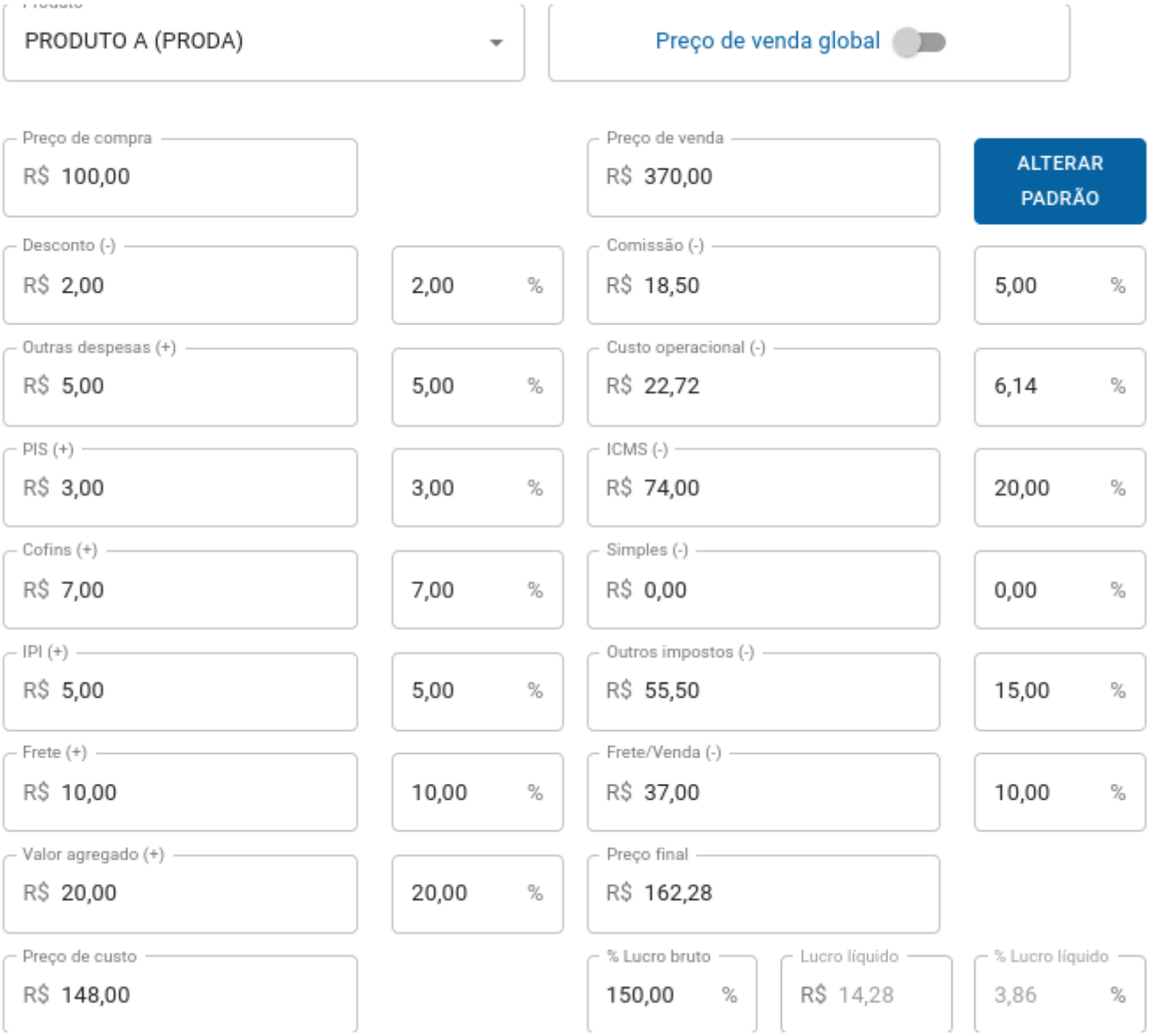
Já a sua composição de Preço de venda poderá ser definida pelo Lucro Bruto (Via margem Percentual ou Pelo valor do preço de venda)



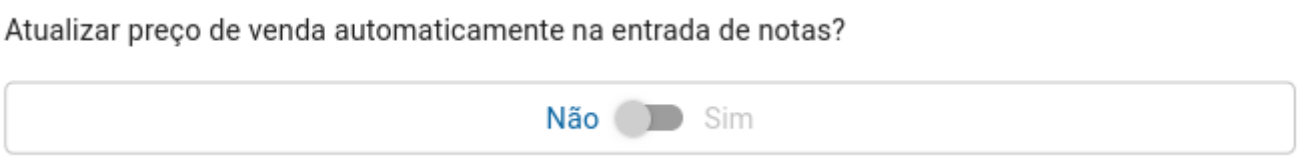
Com os campos preenchidos, poderá analisar a sua margem de lucro liquido e a porcentagem de seu lucro.



Composição feita

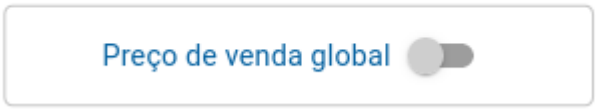


Pode-se definir que esse valor de venda seja atualizado sempre com o valor da última NF-e de entrada lançada.



Tabelas

A composição de preço pode ser definida para ser um preço de venda global



Ou poderá ser lançado para cada Tabela de clientes.



OBS: Os campos como:

Preço de compra (Valor do produto), desconto, frete, PIS, Cofins, ICMS ST, Valor agregado,

são preenchidos na composição de preço diretamente das Tags do xml da ultima NF-e de compra.

Se estas Tags não tiverem preenchimento, o campo pode ser preenchido de forma manual.

Revision #8
Created 14 June 2024 15:54:51 by Wesley Almeida
Updated 14 July 2026 17:54:48 by Suporte